

## Konsulentbistand til genudbud af SKI 02.18

I forbindelse med genudbuddet af rammeaftale 02.18 fra SKI, tilbyder Shipleys som samarbejdspartner med IT Branchen konsulentbistand til udarbejdelse af tilbud til fordelagtige priser. Bistanden ydes kun til medlemmer af IT Branchen. Bistanden udbydes i flere pakker, alt efter hvilket behov ITB medlemmerne har.

### Bistand til udarbejdelse af tilbud på SKI 02.18 Rammeaftalen

Shipleys tilbyder	Værdi for jer	Stor pakke	Mellem pakke	Lille pakke
<b>Kravmatrice</b>				
Udarbejdelse af kravmatrix for krav, ønsker og evalueringskriterier til det færdige tilbud.	Samlet oversigt over krav, ønsker og evalueringskriterier til tilbuddet. Skemaet anvendes som kontinuerlig tjekliste gennem tilbudsprocessen og anvendes desuden som tjekliste inden aflevering af det færdige tilbud.	●	●	●
<b>Udvikling af tilbud</b>				
Bistand til udvikling af tilbudsstrategi for jeres tilbud. Analyse af SKI, af slutkunden og af egne styrker og svagheder. Identifikation af netop de 3-4 <i>selling points</i> , som I skal kommunikere i jeres tilbud.	Vi bruger analysen til at identificere, hvordan I maksimerer jeres chancer for at komme med på rammeaftalen, hvorfor SKI skal vælge netop jer som leverandør, samt hvordan I formidler denne værdi til slutkunden. Desuden forslag til hvordan tilbudsstrategien skrives ind i den ramme, der er til rådighed i tilbuddet.	●		
Bistand til udvikling samt gennemskrivning af tekst, så det bedst muligt matcher krav og ønsker i udbuddet.	Max 12.000 anslag til 3 tilbudstekster stiller store krav til tydelig og relevant formidling, uden at der går budskaber tabt. Vi hjælper med at formulere teksterne, så de er kundefokuserede og tydeliggør jeres styrker som leverandør.	●		
Review af tilbudstekster med fokus på klare og relevante tekster, der tydeligt formidler kundeværdi.	Vi gennemlæser og tilretter tilbudsteksterne om de tilbudte kompetencer med fokus på SKI's evalueringskriterier. Vi tjekker i 2 omgange, at teksterne formidler et tydeligt kundefokus, samt at budskaberne generelt fremstår klare og relevante.	●	●	●
Tjek af de kvalitative dele af tilbuddet.	Gennemlæsning af det færdige tilbud med fokus på kundeværdi og tjek op imod kravmatricen.	●	●	
<b>Support</b>				
1:1 sparring med tilbudsskribent.	Individuel sparring med den skrivende medarbejder. Her får skribenten mulighed for at drøfte, hvordan man udarbejder kundefokuserede tekster samt konkretiserer og formidler tilbudsstrategien i teksterne	●	●	
Kontinuerlig opfølgning på spørgsmål/svar i Ethics gennem hele processen.	Shipleys læser spørgsmål/svar igennem og markerer, hvilke spørgsmål/svar der er relevante for netop jeres tilbud.	●		
Bistand til formulering af spørgsmål til SKI.	Shipleys hjælper med at formulere spørgsmål til SKI gennem hele tilbudsprocessen, herunder spørgsmål med indbyggede forslag til ændringer af formuleringer i udbudsmaterialet.	●	●	●

### Priser

Pris for bistand til udarbejdelse af tilbud, stor pakke: 48.000 kr.

Pris for bistand til udarbejdelse af tilbud, mellem pakke: 34.000 kr.

Pris for bistand til udarbejdelse af tilbud, lille pakke: 24.000 kr.

Alle priser er ekskl. moms. Tilbuddet er gældende til og med september 2018.

### Individuel bistand

Som tilbudsgiver kan man have andre behov end de ydelser, vi har identificeret ovenfor. Hvis ovenstående pakker ikke matcher jeres behov, kan I naturligvis købe bistand, der er tilpasset netop jer. I er rigtig velkomne til at kontakte os.

#### Sisse Brüel

Business Development Consultant

Mobil: +45 6127 6800

Mail: [sisse.brueel@shipleynordic.com](mailto:sisse.brueel@shipleynordic.com)

#### Henrik Madsen

Sales Director

Mobil: + +45 2336 4595

Mail: [Henrik.madsen@shipleynordic.com](mailto:Henrik.madsen@shipleynordic.com)